

案例研究
產銷協同計畫



與Infineon英飛凌 一起創造無限可能

30%

減少計畫成本

90%

減少計畫錯誤

生產力改善：

英飛凌所代表的產業以需求不穩定、產品前置時間長和資本投入高聞名。英飛凌提供半導體和系統解決方案，專注於現代社會的需求，為全球不同的客戶提供服務，包含汽車製造商、工業電子產品公司、晶片卡 and 安全性企業與資訊及通訊技術領導廠商。能夠感知和回應需求變動，同時在超過 20 處設施之間平衡全球產量，對公司來說非常具挑戰性。

挑戰：

建立單一整合的多面向產銷協同流程，促進全球協作並協助公司快速回應市場變動。

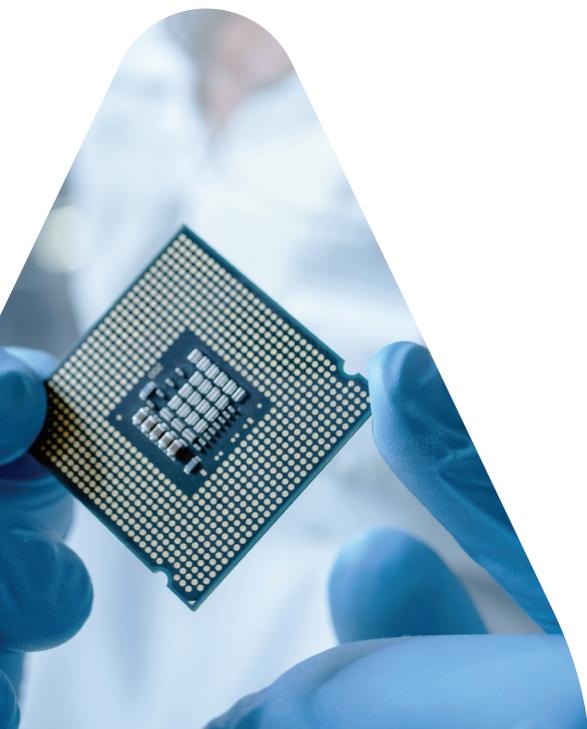
尋找解決方案：

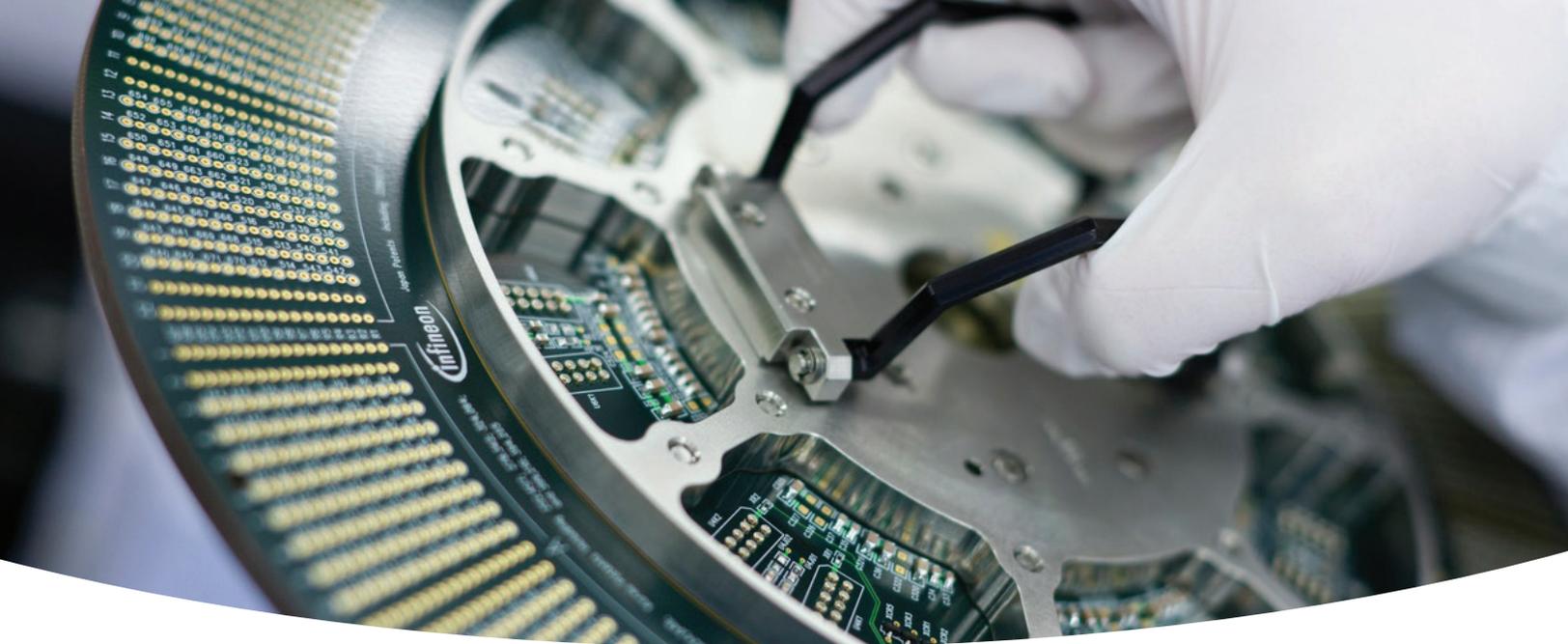
英飛凌嘗試使用過許多不同供應商的產銷協同 (S&OP) 解決方案，最終選擇 Blue Yonder 的 S&OP 建立整合解決方案套件，同時提供可靠的需求預測和實際的生產規劃。在英飛凌評估過的所有解決方案中，Blue Yonder S&OP 是唯一可滿足大量規劃和生產成熟度功能需求的解決方案。

改善流程：

「我們的全新解決方案對英飛凌就像一種改革，因為透過 S&OP，我們能夠將許多個別流程連結至單一工具。我們現在把需求規劃活動和產能計算與確認結合起來，

這樣一來就能制定明確的計畫。」企業供應鏈工程資深總監





多面向結果：

「和採用 S&OP 解決方案前相較，我們當時為內部需求方提供的是碎片化的規劃檢視。而我們現在能夠結合所有不同的規劃檢視。因為 S&OP 與其他 Blue Yonder 軟體互相整合，所以這個綜合解決方案不但能協助短期生產規劃，也能提供長期預測。需求、供應、產能和負載永遠彼此同步並一起計算。」企業供應鏈工程資深總監

解決方案優勢：

- 減少 30% 的計畫工作
- 將預測前置時間從四週縮短為兩週
- 將計畫錯誤減少最多達 90%
- 將預測所需做的調整減少了 10 倍
- 提高整體預測準確度

Blue Yonder 專長：

「Blue Yonder 非常了解我們的業務。他們也非常了解半導體產業的具體細節，而這為我們帶來很好的合作基礎。」

IT 供應鏈管理部門副總裁

 Luminate Planning

blueyonder.com

版權所有 © 2020, Blue Yonder Group, Inc. 保留所有權利。Blue Yonder 為 Blue Yonder Group, Inc. 的註冊商標。所有其他公司與產品名稱可能皆為與其相關公司的商標、註冊商標或服務標誌。Blue Yonder 保留隨時更改這些材料或本文所述之任何軟體的任何功能、特點或規格的權利，恕不另行通知。除非在 Blue Yonder 與授權被許可人的軟體許可協議中另行核准，否則 Blue Yonder 對這些材料或本文所述的軟體沒有任何保證義務。03.12.2020



BlueYonder